

Das Eurostars-Programm

Olaf Hartmann, FFG

Eurostars

National Project Coordinator (NPC)



Eurostars ist ein gemeinsames Programm mehrerer EUREKA-Mitgliedsländer und der Europäischen Union.

Die **Zielgruppe** sind **Forschung und Entwicklung treibende KMU**.

Gefördert werden **grenzüberschreitende, marktnahe Projekte**, in denen **innovative Produkte oder Services** entwickelt werden.

Zentrales Webportal: <http://www.eurostars-eureka.eu>

Eurostars Webseite

<http://www.eurostars-eureka.eu/>



FFG

The screenshot shows the Eurostars website homepage. At the top right, there are links for 'LOG IN' and 'REGISTER NOW'. The main navigation menu includes 'What is Eurostars -', 'Eurostars Projects -', 'News & Events', 'Downloads', and 'Contact & Support -'. The main banner features a large image of a tidal turbine with the text 'THE FUTURE OF ENERGY LIES IN NORWEGIAN TIDES' and a short paragraph about Tidal Sails. Below the banner, there are three buttons: 'EUROSTARS for YOU', 'REGISTER NOW', and 'NEXT APPLICATION' with a '2014' calendar icon and 'DEADLINE 13 March 2014'. At the bottom, there is a 'FIND A EUROSTARS CONTACT IN YOUR COUNTRY' section with a world map and a list of countries.

The Eurostars Programme, helping SMEs to innovate and compete internationally.

EUROSTARS for YOU REGISTER NOW NEXT APPLICATION DEADLINE 13 March 2014

FIND A EUROSTARS CONTACT IN YOUR COUNTRY

Participating in next call Not participating in next call

Austria	Germany	Poland
Belgium	Hungary	Slovak Republic
Bulgaria	Iceland	Spain
Croatia	Ireland	Sweden
Cyprus	Israel	Switzerland
Czech Republic	Lithuania	Turkey
Denmark	Luxembourg	United Kingdom
Finland	The Netherlands	
France	Norway	

- Informationen
- Kontakte
- Guidelines
- Registrierung
- Einreichung

Welche Länder nehmen teil?



FFG

- Die **28 Mitgliedsstaaten der Europäischen Union**
- Die an das EU-Rahmenprogramm assoziierten Länder **Island, Israel, Norwegen, Schweiz, Türkei**
- Die verbleibenden EUREKA-Länder werden später als „Eurostars-Partnerländer“ hinzukommen

aber →

Folgende Länder beteiligen sich **nicht** am Cut-Off 11 am 13.03.2014:

- Estland
- Griechenland
- Italien
- Lettland
- Malta
- Portugal
- Slowenien

Aktuelle Liste: siehe www.eurostars-eureka.eu

- **13. März 2014, 20 Uhr** Brüsseler Zeit
- Einreichung erfolgt online über die zentrale Webseite
www.eurostars-eureka.eu
- Partner aus Drittländern und nicht teilnehmenden Eurostars-Ländern müssen alternative Finanzierung nachweisen!

- geplantes **Gesamtbudget 1,1 Mrd. €**
(Eurostars 2008-2013: 0,52 Mrd. €)
- darin enthalten max. 287 Mio. € Top-Up Mittel der Europäischen Union (Horizon 2020 Säule 2)
- stärkste nationale Budgets: FR, NL, UK, SE, DE
- Österreich: **3,5 Mio. €/Jahr** (BMWfJ)
für **CoD 11 bis ca. 60% (2,1 Mio. €)** + Top-Up

- Die Förderung in Eurostars erfolgt auf **nationaler Ebene** und nach **nationalen Richtlinien**
Auch wenn eine Harmonisierung angestrebt wird, sind die Bedingungen von Land zu Land unterschiedlich
- Die Mittel der EU ergänzen die Budgets der Mitgliedsländer
- aber: EU Top-Up wird nur auf tatsächlich ausgegebene Fördermittel gezahlt

- Für die Europäische Kommission ist das **EUREKA-Sekretariat** (ESE) in Brüssel mit der Implementierung und Durchführung von Eurostars beauftragt.

Kontakt:

www.eurostars-eureka.eu/eureka-secretariat

E-Mail: applications@eurostars-eureka.eu

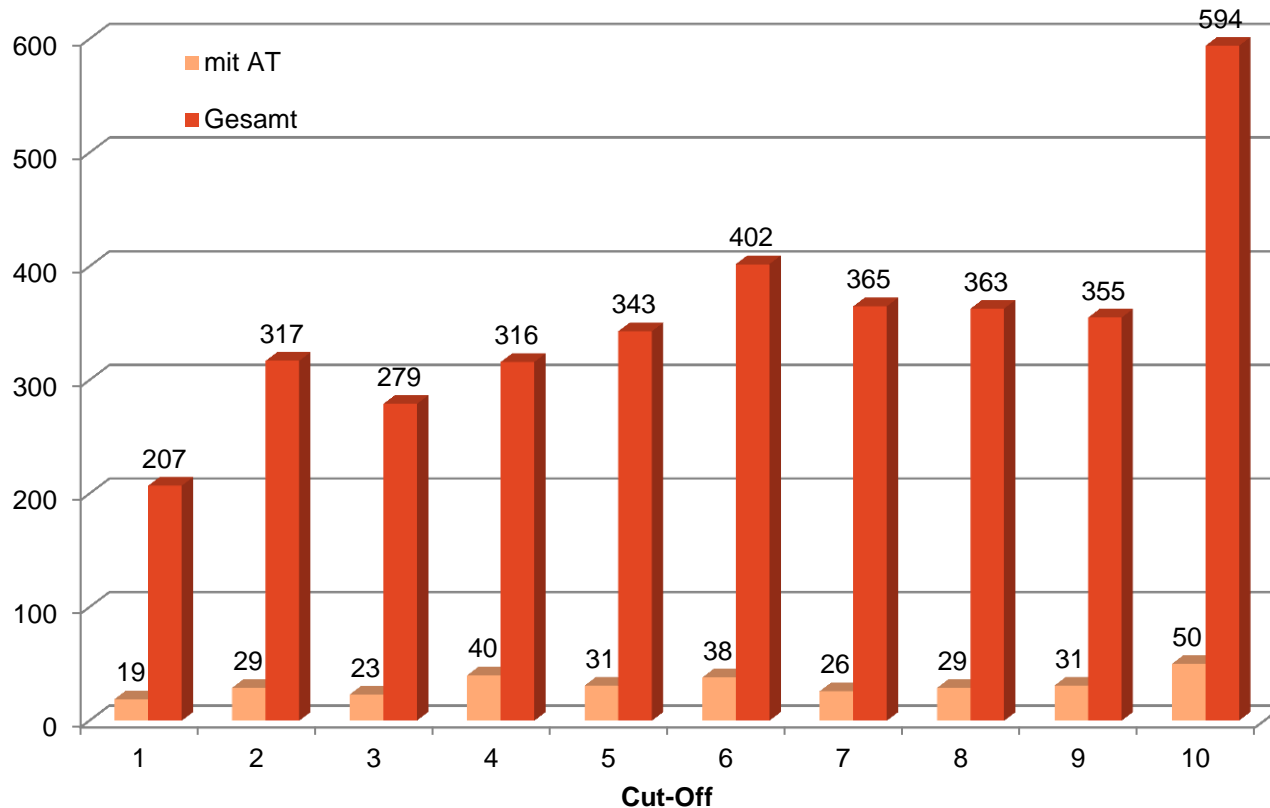
Telefon: +32 2 777 09 50

Ein typisches Eurostars-Projekt

- hat drei bis vier Projektpartner
- involviert zwei bis drei Länder
- dauert 29 Monate
- hat ein Gesamtbudget von 1,4 Mio. €

- Eurostars Erfolgsgeschichten
<http://www.eurostars-eureka.be/home/success>
(mit AT-Beteiligung: ISTAR, Q-SAIL, EASTBRED, AZ Radio, MAKIN'IT)

Eurostars-Einreichungen

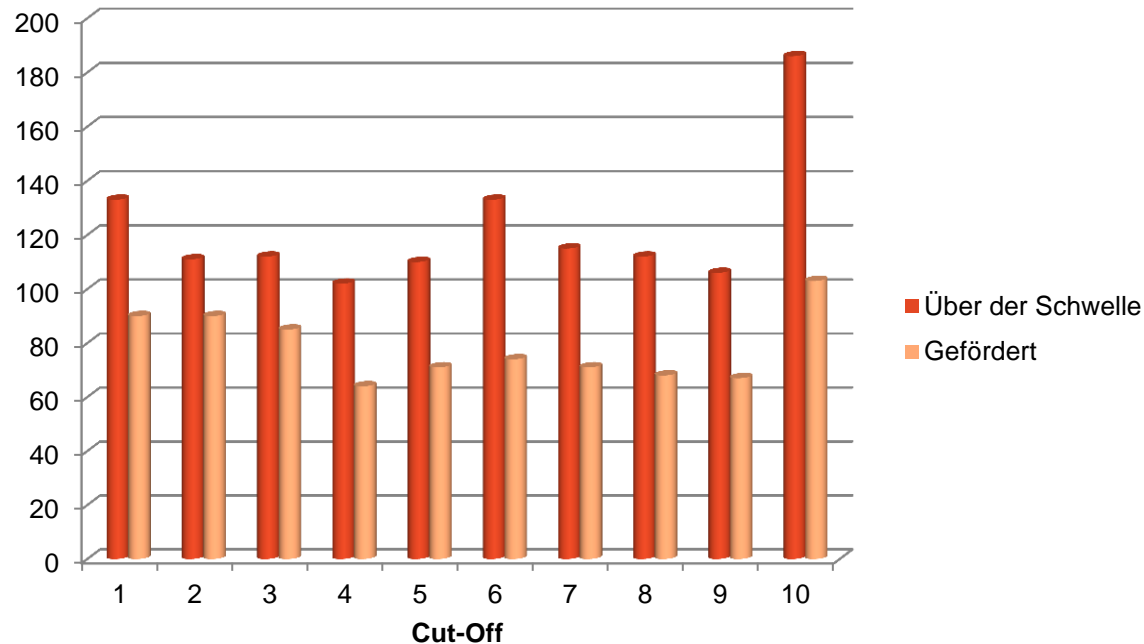


3541 Anträge

AT: 316

KMU-Anteil
72%

Geförderte Projekte



783 geförderte
Projekte
AT: 63 (8,7%)

Fördervolumen
ca. 522 M€

AT: ca. 20 M€
(3,8%)

Erfolgsquote AT-
Einreichungen:
ca. 20%

Nicht alle qualifizierten Projekte konnten gefördert werden (budgetäre Gründe).

Der Eurostars Antrag

Olaf Hartmann, FFG

Eurostars NPC

(National Project Coordinator)

- | | |
|---|-----------------|
| 1. Beteiligungsregeln – Eligibility Criteria | Fahrplan |
| 2. Ablauf nach der Einreichung | am 13.03. |
| • Eligibility Check | bis 04.04. |
| • Evaluation: nationale Förderungsstellen und unabhängige ExpertInnen | bis 02.05. |
| • Qualitätsschwelle | bis 09.05. |
| • Evaluation: Independent Evaluation Panel (IEP) | |
| • Förderungsempfehlung (HLG) | bis 18.06. |
| • Budgetabgleich – Funding Synchronisation | bis 18.07. |
| • Förderungsverträge | bis 13.10. |
| 3. Antragsformular (Online-System) | |

Welche Ausschreibungsunterlagen sind relevant?



FFG

INTERNATIONAL

- www.eurostars-eureka.eu/home/guidelines
alle Guidelines in ihrer jeweils aktuellen Fassung
- **Eligibility guidelines** for project applications
- **Guidelines for completing an application**

- weitere Guidelines (wie Guidelines for participants, Guidelines for request for changes, ...)
- Formulare (Request for changes form, ...)

Welche Ausschreibungsunterlagen sind relevant?



FFG

NATIONAL

über www.ffg.at/eurostars können Sie alle Leitfäden in ihrer jeweils gültigen Fassung herunterladen

- **Leitfaden für Eurostars**
- **FFG-Richtlinien (Förderungsrichtlinien)**
- **Kostenleitfaden** für EU-kofinanzierte Projekte
- allgemeiner Kostenleitfaden

Der Konsortialführer ist ein **Forschung und Entwicklung** treibendes **Kleines oder Mittleres Unternehmen**.


KMU-Definition der EU:

http://ec.europa.eu/enterprise/policies/sme/facts-figures-analysis/sme-definition/index_de.htm

(Achtung bei verbundenen und Partnerunternehmen! Eine KMU-Erklärung nach dem Formular der EC wird verlangt.)

Online-Test: <http://smetest.uwe.be/>

KMU-Definition der EU

"SME" stands for small and medium-sized enterprises – as defined in EU law: [EU recommendation 2003/361](#) .

The main factors determining whether a company is an SME are:

1. **number of employees** and
2. either **turnover** or **balance sheet total**.

Company category	Employees	Turnover	or	Balance sheet total
Medium-sized	< 250	≤ € 50 m		≤ € 43 m
Small	< 50	≤ € 10 m		≤ € 10 m
Micro	< 10	≤ € 2 m		≤ € 2 m

These ceilings apply to the figures for individual firms only. A firm which is part of larger grouping may need to include employee/turnover/balance sheet data from that grouping too.

Beteiligungsregeln „Eligibility Criteria“



FFG

Der Konsortialführer ist ein **Forschung und Entwicklung** treibendes **Kleines oder Mittleres Unternehmen**.

Was heißt „F&E treibend“?

SME Headcount (where X is the number of FTE)	Minimum number of FTEs dedicated to R&D	or	Minimum % of FTEs dedicated to R&D	or	Minimum % of Turnover dedicated to R&D
	whichever is fewer				
$0 < X \leq 100$	5.0	or	10.00 %	or	10.00 %
$100 < X < 250$	10.0	or	10.00 %	or	10.00 %

- Der Konsortialführer hat seinen Sitz in einem Eurostars-Mitgliedsland
- Am Projekt sind mindestens zwei autonome Partner beteiligt (<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=OJ:L:2003:124:0036:0041:EN:PDF>)
- Das Konsortium erstreckt sich über mindestens zwei Eurostars-Mitgliedsländer

- Der Budget-Anteil (**ohne Drittleistungen**) der F&E-KMU beträgt mindestens 50,00% der gesamten Projektkosten (**nur Eurostars-Länder**)
- Kein einzelner Partner trägt mehr als 75,00% der Projektkosten
- Die Partner aus einem einzelnen Land tragen nicht mehr als 75,00% der Projektkosten

- Die Projektdauer ist höchstens 36,0 Monate
- Die Markteinführung ist innerhalb von 24,0 Monaten nach Projektabschluss
- Das Projekt erfüllt die EUREKA-Kriterien und hat einen zivilen Zweck

Beteiligungsregeln „Eligibility Criteria“



FFG

- Alle beteiligten Konsortialpartner sind juristische Personen in ihrem jeweiligen Sitzland
- Keiner der beteiligten Partner ist wegen betrügerischen Verhaltens, finanzieller Unregelmäßigkeiten oder illegaler Geschäftspraktiken verurteilt
- Keiner der beteiligten Partner ist insolvent oder befindet sich in einem Insolvenzverfahren

Wann ist ein Projekt „ineligible“?



FFG

ALLE Projektpartner müssen ALLE Kriterien erfüllen!
(ab Einreichung bis Projektende)

Erfüllt ein Partner zumindest ein Kriterium nicht, ist das gesamte Projekt nicht (mehr) teilnahmeberechtigt.

Das Auswahlverfahren in Eurostars ist kompetitiv und folgt einem zweistufigen Prozess:

- *Eligibility Check*
- **Drei technische Expertisen**
- Bonitätsprüfung (FFG)
- **Qualitätsschwelle** erreicht? – falls ja:
- **Independent Evaluation Panel** entscheidet über **Qualifikation und Rangliste**

- Die Expertinnen und Experten bewerten die Kriterien auf einer 6-Punkte-Skala
- Es wird ermittelt, ob die drei Gutachten zum gleichen Ergebnis kommen („Ausreißer“ werden nicht berücksichtigt)
- Die Qualitätsschwelle gilt als überschritten, falls **bei mindestens zwei Hauptkriterien ein Mittelwert von 4,3 erreicht** wird
- Falls keine Übereinstimmung der Gutachten vorliegt, entscheidet das IEP

- 1. Basic Assessment** – Grundsätzliche Eignung des Konsortiums und seiner Partner
- 2. Innovation and R&D** – Ist es ein F&E-Projekt? Wird neues Wissen erworben und angewandt? Neuheit?
- 3. Market and Commercialisation** – Positionierung und Erwartung im anvisierten Markt

Gewichtung: jeweils ein Drittel

- Qualität des Konsortiums
- Additionalität durch die Kooperation
- Realistisch und klar definierte(s)
Projektmanagement und Projektplanung
- Angemessene Kostenstruktur

- Innovationsgrad
- Neues Wissen in Anwendung
- Niveau der technischen Herausforderungen
- Technische Durchführbarkeit und Risiken

- Marktgröße
- Marktzugang und Risiko
- Wettbewerbsvorteil
- Klare und realistische Kommerzialisierungspläne

- Zur Ausfüllung folgen Sie bitte den „Guidelines for completing an application“ www.eurostars-eureka.eu/home/guidelines
- Der Antrag wird Online über einen Webbrowser bearbeitet.
- Zwischenspeichern und Erzeugung einer PDF-Offline-Version jederzeit möglich
- **SUBMIT = FINALE EINREICHUNG!**
Danach sind keine Änderungen oder Nachreichungen mehr möglich.

Der Projektantrag enthält sechs Kapitel:

1. Zusammenfassung des Projekts
2. Business Case
3. Das Projekt
4. Die Arbeitspakete
5. Das Konsortium
6. Die einzelnen Projektpartner

Section 1 – The pitch

- Project Title
- Project Acronym
- What do you want to do? What will you deliver?
- Why do you want to do it?
- How will you make money?
- Technical area (drop-down)
- Market area (drop-down)
- Total cost (automatically)

Section 2 – The business case



FFG

- What is the project goal? What will be the main result of the project?
- What are you going to sell? To whom and how?
- Would you define this a new product, an improvement of an existing product, or an existing product adapted for a new market (or a combination)? What kind of development is envisioned? Breakthrough or incremental?

Section 2 – The business case



FFG

- Eurostars funding does not cover all of the elements in the product development cycle. With reference to your business plan, quantify the finances invested to date, the project costs, and the future investments (your own/other resources) that will be necessary/required for commercialization.
- Describe the steps and timeline towards commercialization and beyond.
- How many months after project completion will it take for the main project result to reach the market (or clinical trial)?

Section 2 – The business case



FFG

- Describe the commercial state-of-the-art which is available today in your sector.
- Competition in the industry: Who are the major players in your target market? Who do you consider are your direct competitors? What competing products/solutions are being developed or are on the market?
- How is your product different? Why is it innovative? How will it be positioned with respect to the competition?
- Identify the potential barriers to market entry and describe how each will be overcome.

Section 2 – The business case



FFG

- Describe in detail the consortium's current positioning within the target market?
- What level of market penetration do you expect?
- What is your sales forecast? Justify your answer.
- What is the projected annual profit over the each of the first 5 years of sales?
- What is the payback period for the initial investment?

Section 3 – The project



FFG

- What is the method/approach you will use? Why did you choose this method/approach?
- What is the technical challenge of this approach?
- What are the risks of this approach? How will you reduce these risks?
- What other methods/solutions are available (both technical and non-technical)? Why is yours better?
- Are there any ethical or legal issues linked to this approach?

Section 4 – The work packages



FFG

- When is your project expected to start?
- How many months will the project take to complete?
- Work package name
- Work package summary
- Work package start time
- Duration of work package
- Milestones and Outcomes
- Tasks

Section 5 – The consortium



FFG

- Name of each participant
- Identify the main participant
- Describe the project management experience of the main partner. Explain how they will lead this project.
- Why will this project benefit through the collaboration of the listed participants?
- What pre-existing knowledge will be brought to the project? Who owns it? Who will have authorization to use it?
- Will the project's results be protected? How?

Section 5 – The consortium



FFG

- How will the project's results be distributed across the consortium? Who will own them? Who will be able to exploit them?
- What will happen in the event of a partner leaving the consortium? How will access to the knowledge and results as well as their ownership be affected?

Section 6 – The participants



FFG

- Shortened organization name
- Coordinates
- Registration/VAT number
- Names and titles of the principal director(s)
- Year of company registration
- Contact Person, The contact person's function (job) within the organization, Email address, Direct phone number
- What are your core business activities and expertise? In which sectors do you operate?
- With reference to your annual report, clearly explain your current financial situation.

Section 6 – The participants



FFG

- Eurostars does not cover 100% of any project costs. With reference to your business plan, explain in full how you intend to finance your part of the project. What are your sources of finance? Are these secured or conditional? What alternatives are available?

Section 6 – The participants



FFG

Answer the following:

- a. State the number of R&D projects your organization is currently running/participating in.
- b. How many Full-Time Equivalents do you allocate to these projects?
- c. How many of these projects are subject to public funding?
- d. For these projects, what is the total value (€) of the public funding?

Section 6 – The participants



FFG

- Why are you participating in this project? Why are you going to invest your money and personnel in it?
- What is the economic impact this project will have on your organization?
- What is the expected employment growth as a result of this project?
- With reference to the work package descriptions, list each of your tasks in the project
- Will you subcontract any work?

Section 6 – The participants



FFG

- Description of subcontracting
- Enter the person-hours and full costs associated with your participation in this project into the table.
- Type of organization
If you are an SME, do you comply with the definition of 'R&D-performing SME'?
- Start date of financial report, End date of financial report
- Date the financial report was submitted to national authorities

Section 6 – The participants



FFG

- Headcount (number of people)
- Number of Full-Time Equivalents employed (number of people)
- Number of Full-Time Equivalents dedicated to R&D (number of people)
- Annual turnover (in Euro)
- Annual turnover dedicated to R&D expenditure (in Euro)
- Balance sheet total (in Euro)
- Combine the financial accounts corresponding to the data in columns 1 and 2 and upload then as a single document.

- **VERPFLICHTEND**

Die beiden jüngsten **Jahresabschlüsse** – auch wenn noch nicht bei der Finanzbehörde eingereicht

Falls das unmöglich ist, muss ein **Business Plan (Englisch!)** vorgelegt werden.

Ausnahme: zu 100% staatlich finanzierte Organisationen

- sowie **OPTIONALE** Anhänge

Nach dem Cut-Off, falls der Projektantrag vollständig ist:

- **Commitment and Signature Form**
personalisierte Zusendung an jeden Konsortialpartner, zu unterschreiben binnen 7 Tagen
- Für KMU: ausgefüllte **SME declaration**
der Europäischen Kommission
<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=OJ:C:2003:118:0005:0015:EN:PDF>

Förderquoten für F&E-Kosten österreichischer Teilnehmer in Eurostars-Projekten (Kategorie Experimentelle Entwicklung)

- **max. 60% für Kleine Unternehmen**
- **max. 50% für Mittlere Unternehmen**
- **max. 30% für Großunternehmen**
- **max. 40%** für Universitäten und Forschungseinrichtungen; erhöht sich auf **max. 60%**, falls ein österreichisches KMU im Konsortium ist

- **maximal 500.000 € Fördermittel pro Projekt**
die Gesamtkosten können höher liegen

- Online-Antragsbearbeitung möglich ab 31.01.
- **Cut-Off 11: 13. März 2014, 20 Uhr**
- Cut-Off 12: 11. September 2014

- Informationsveranstaltung „Von der Idee zum Markt“
3. Februar 2014, FFG

Weiterführende Informationen und Kontakte



FFG

FFG -
Beratung und nationale Abwicklung
www.ffg.at/eurostars

Eurostars-Webseite –
Information, Registrierung, Antragstellung,
Ausschreibungsdokumente international
www.eurostars-eureka.eu

Pre-proposalchecks:
bis ca. 2 Wochen
vor Cut-Off

Persönliche Beratung:
bitte Termin vereinbaren

Danke für die Aufmerksamkeit und
VIEL ERFOLG BEI IHRER EINREICHUNG!

BACKUP



FFG

BACKUP-SLIDES

- Zustimmung des Europäischen Rats am 2.12.2013
- Ende des Trilogs zwischen Rat, EU-Kommission und EU-Parlament: April 2014
- Österreich hat seine Beteiligung offiziell bekundet
- Der Eurostars-Call öffnet Ende 01/2014
- Am **13.März 2014** ist der nächste Cut-Off (**Cut-Off 11**)